

EU OPEN FOR BUSINESS

МАЛЪК БИЗНЕС – ГОЛЕМИ АМБИЦИИ



УСЛУГИ НА ЕС ЗА МСП, ПРЕДСТАВЕНИ ПО ВРЕМЕ НА ИНФОРМАЦИОННИЯ ДЕН ENTERPRISE EUROPE NETWORK

<http://een.ec.europa.eu/about/branches/bulgaria>

Enterprise Europe Network предоставя:

- пакет от услуги в подкрепа на МСП за постигането на стратегическите им цели
- фокус върху **засилване на конкурентоспособността, иновациите, интернационализацията**
- **услуги по установяване на търговски и технологични партньорства** (B2B събития, база данни)
- съвети по **юридически въпроси на ЕС, стандарти, достъп до финансиране, ефективно използване на ресурсите**
- **над 600 партньорски организации** (всички региони на ЕС, над 60 държави в света) – търговски камари, агенции за развитие, технологични организации и т.н.
- **Професионални консултанти** – висококачествени услуги за МСП – помощ за МСП за укрепване на техния бизнес и постигане на въздействие.

Как може Вашата организация да си сътрудничи с EEN?

- **Информирайте клиентите си за Enterprise Europe Network – те може да информират други предприятия за Вашите услуги**
- **Сътрудничество на местно ниво** (популяризиране, обмен на информация, насочване на клиенти и т.н.).

ЕРАЗЪМ ЗА МЛАДИ ПРЕДПРИЕМАЧИ

[Еразъм за млади предприемачи](#) е общоевропейска схема за мобилност за предприемачи, иницирана от Европейската комисия през 2009 г. Програмата предлага възможности на амбициозни или млади предприемачи да отидат в чужбина в рамките на Европа, за да развият предприемаческите си способности, като ръководят малко предприятие с опитен предприемач.

Кой може да участва?

Нови предприемачи и предприемачи домакини от 28-те държави членки на ЕС, и страните от Програмата за конкурентоспособност на предприятията и малките и средни предприятия (COSME): Бивша югославска република Македония, Исландия, Черна гора, Турция, Албания, Сърбия, Молдова, Босна и Херцеговина, Армения и Украйна, както и предприемачи от най-отдалечените региони и отвъдморските страни и територии (ОСТ).

Участието не се базира на националност, така че граждани на трети държави могат да участват, стига да отговарят на критериите за географска допустимост или да имат регистриран бизнес в една от участващите страни.

ПОСРЕДНИЧЕСКИ ОРГАНИЗАЦИИ В БЪЛГАРИЯ

Българска асоциация за управление
ул. „Хубча“ № 2, ет. 2, офис 6
1618 София
Лице за контакт:
Г-н Явор Профиров
Тел. +359 876668324
eye@bgma.eu

Фондация „Помощ за благотворителността в България“
бул. „Витоша“ № 65
1000 София
Лице за контакт:
Г-жа Пенка Цветкова
Тел. +359 29811901
penka@bcaf.org

Фондация „Клъстер информационни и комуникационни технологии“
бул. „Цариградско шосе“ № 133,
БИЦ ИЗОТ, ет. 2, офис 290“
1784 София
Лице за контакт:
Г-жа Красимира Шиндарова
Тел. +359 24899744
office@ictcluster.bg

„Персонал Холдинг“ АД
ул. „Княгиня Клементина“ № 39,
1618 София
Лице за контакт:
Г-жа Ива Евгениева
Тел. +359 888208298
i.evgenieva@personnel-hold.com



EU OPEN FOR BUSINESS

МАЛЪК БИЗНЕС – ГОЛЕМИ АМБИЦИИ



Нови предприемачи са:

- бъдещи предприемачи, които планират да започнат собствен бизнес, основаващ се на конкретен проект, отразен в обоснован бизнес план;
- нови предприемачи в ранните етапи на развиване на основната им дейност (**по-малко от 3 години опит в управление на бизнес**);
- независимо дали е **в проект или вече работи**, бизнесът може да е **в който и да е отрасъл**.

Предприемачи домакини са:

- **успели и опитни предприемачи** (собственици/ръководители) с **поне 3 години опит в ръководене на микро, малко или средно предприятие (МСП)**;
- **собственици на МСП или хора, директно ангажирани в предприемачеството на ниво управителен съвет на МСП**.

Няма **ограничение за възраст за участие** в програмата – участието се базира на броя години предприемачески опит, а не на възраст.

Какви са ползите?

Новите предприемачи: се възползват от **обучение в процеса на работа** в компания домакин в чужбина – **развиват предприемачески умения и трупат бизнес знания и опит в управлението на малък бизнес от прякото им сътрудничество с предприемача домакин**.

Предприемачите домакини: се възползват от **новаторските идеи на мотивиран нов предприемач**. Могат също да се възползват от интернационализацията на бизнеса, да получат достъп до нови пазари и възможности за сътрудничество с нови бизнес партньори.

Как работи?

- Новите предприемачи прекарват 1 до 6 месеца в чужбина в страна участник, където работят при техния предприемач домакин.
- **Обменът може да се раздели също така на времеви отрязъци от минимум 1 седмица всеки, разпределени в период от максимум 12 месеца**.
- **Финансовите средства се предоставят** на новите предприемачи, за да се подпомогне пътуването им (до и от страната на престой) и разходите им за издръжка.

Държава, в която отсяда НП	Обща сума на месец в евро
Дания	1100
Обединено кралство, Ирландия	1000
Финландия, Швеция	950
Австрия, Франция, Италия, Исландия	900
Белгия, Германия, Люксембург, Нидерландия, Испания	830
Кипър, Гърция, Португалия	780
Турция	750
Хърватия, Малта, Словения	720
Естония, Унгария	670
Чешка република, Латвия, Полша, Словакия, Армения	610
Информационна бизнес зона, България, БЮРМ, Литва, Черна гора, Румъния, Сърбия	560
Албания, Молдова, Украйна	530
Най-отдалечените региони на ЕС, отвъдморските страни и територии (ОСТ), предприемачи със специални нужди	1100



EU OPEN FOR BUSINESS

МАЛЪК БИЗНЕС – ГОЛЕМИ АМБИЦИИ



- Можете да кандидатствате по всяко време.

Процесът на кандидатстване е разделен в 4 фази и се улеснява от **посреднически организации** (местните звена за контакт за програмата):

1. Кандидатите кандидатстват онлайн на www.erasmus-entrepreneurs.eu;
2. Фазата на съответствие – предприемачите обсъждат плана на дейностите;
3. Изготвят се договори;
4. Новите предприемачи пътуват в чужбина, за да прекарат време с предприемачите домакини в компанията домакин.

Повече информация на: www.erasmus-entrepreneurs.eu

ДИРЕКТИВА ОТНОСНО БОРБАТА СЪС ЗАБАВЯНЕ НА ПЛАЩАНЕТО ПО ТЪРГОВСКИ СДЕЛКИ

- Директивата относно борбата със забавяне на плащането по търговски сделки изисква обществените органи да изплащат задълженията си в разумен период от време (обикновено 30 дни или 60 дни при изключителни обстоятелства).
- Предприятията имат право да им бъде платена лихва и компенсация за разходи за възстановяване при забавяне на плащането.
- Комисията следи развитието.

КЛЪСТЕРИ

- Клъстерите насърчават иновациите и растежа сред МСП чрез **улесняване на неофициалното общуване, проектите за сътрудничество и връзката с центровете за знания**.
- МСП в клъстерите са по-новаторски, регистрират повече патенти, разрастват се повече и плащат по-добри възнаграждения.
- Партньорствата на европейските клъстерни организации се подкрепят съгласно „Хоризонт 2020“ в организирани по клъстери проекти за нови вериги за създаване на индустриални ценности и от тази година ще се подкрепят по COSME, за да се насърчи европейското стратегическо клъстерно партньорство за инвестиране в интелигентна специализация.

Innosup-1

Организиран по клъстери проекти за нови индустриални вериги за създаване на стойност („Хоризонт 2020“, около 130 милиона евро)

- Главната цел е да се разработят нови междусекторни индустриални вериги за създаване на стойност в целия ЕС, като **се използва за основа потенциалът за иновации на МСП**. Развитието на нови индустриални вериги за създаване на стойност изисква **сътрудничество и интегриране на различни действащи лица в областта на иновациите**, в това число големи предприемачи и особено МСП от различни отрасли и насочването им към внедряване на обща визия.
- **Всяко юридическо лице може да кандидатства по поканата за изразяване на интерес Innopurs-1 от всички страни в H2020** (напр. клъстерна организация, МСП, център за



EU OPEN FOR BUSINESS

МАЛЪК БИЗНЕС – ГОЛЕМИ АМБИЦИИ



изследвания/технология/образование, обществен орган, търговска камара, университет и т.н.).

- **75 % от бюджета на проекта Innopurs-1 са посветени на подкрепата за иновации, разработени в МСП.**
- Координацията и организирането се **провеждат от клъстерните организации и други посреднически организации.**
- Във връзка с поканите за представяне на предложения за 2015-2016 г. понастоящем 9 проекта по Innosup подкрепят директно около 700 МСП с 8 до 20 партньори от страните участнички в „Хоризонт 2020“.

Повече информация на:

<http://ec.europa.eu/research/participants/portal/desktop/en/opportunities/h2020/topics/innosup-01-2016-2017.html>

Европейски стратегически клъстерни партньорства за инвестиране в интелигентна специализация (COSME 2,8 милиона)

- Целта е да се подсили участието на отрасъла (особено на МСП) и междурегионалното сътрудничество в стратегиите за интелигентна специализация.
- Насочеността е към клъстерните организации, други организации от бизнес мрежата (вкл. посредници на МСП), технологични центрове и научни паркове.
- Фокусът е върху индустриалната модернизация.

Повече информация на: <http://www.clustercollaboration.eu/news/call-expression-interest-towards-european-strategic-cluster-partnerships>

Дейност „Европейските клъстери излизат на световните пазари“ (програма COSME)

- Насърчава клъстерните организации от цяла Европа да установят „излизане на европейските стратегически клъстерни партньорства на международните пазари“ (ESCP-4i) и да работят заедно за изграждане на полезни взаимодействия, както и развиване на съвместна международна стратегия в полза на МСП.
- Тази първа покана за изразяване на интерес подкрепи установяването на 26 партньорства, вкл. 15 съфинансирани проекта, които събират около 150 клъстерни организации от 23 европейски страни и достигат до над 17 000 МСП в цяла Европа.
- Партньорствата действат в различни отрасли и междусекторни области, в това число **здравеопазване, авиация, мобилност и логистика, селскостопанска и хранително-вкусова промишленост, енергетика, морско дело и околна среда, опаковане, материали и фотоника, информационни и комуникационни технологии, строителство и спорт.**
- Партньорствата целят сътрудничество с икономики от страни извън Европейския съюз, в това число **Бразилия, Канада, Китай, Индия, Япония, Мексико и САЩ.**
- Поканите за изразяване на интерес са насочени към клъстерните организации и бизнес мрежи, т.е. организации за подкрепа на бизнеса в смисъла на „**иновационни клъстери**“ (структури или организирани групи на независими страни като иновативни начинаещи компании, малки, средни и големи предприятия, както и организации за разпространение



EU OPEN FOR BUSINESS

МАЛЪК БИЗНЕС – ГОЛЕМИ АМБИЦИИ



на проучвания и знания, организации с нестопанска цел и други свързани икономически участници), предвидени да насърчават иновациите чрез поощряване на споделянето на съоръжения, обмяна на знания и експертен опит и чрез ефективно допринасяне за прехвърляне на знания, изграждане на мрежи, разпространение на информация и сътрудничество сред предприятия и организации в кълстера.

Повече информация на:

<https://ec.europa.eu/research/participants/portal/desktop/en/opportunities/cosme/calls/cos-clusint-2016-03-01.html>



EU OPEN FOR BUSINESS

МАЛЪК БИЗНЕС – ГОЛЕМИ АМБИЦИИ



Събития за намиране на подходящи програми в международните клъстери в страни извън и в Европейския съюз чрез Европейската платформа за клъстерно сътрудничество

- Европейската платформа за клъстерно сътрудничество (ЕПКС) представлява **европейският център, който свързва клъстерната общност** в рамките на и извън Европа и подкрепя международното клъстерно сътрудничество чрез:
 - **инструмент за търсене на партньор, улесняващ взаимовръзките между клъстерите в Европа и извън нея** (понастоящем платформата включва над 500 регистрирани клъстера);
 - **организирането на международни събития за намиране на подходящи партньори сред клъстери и бизнес организации от страни извън ЕС** (през 2016 г. събития за намиране на подходящи клъстерни партньори са организирани в САЩ, Тайланд, Иран, Мексико и Бразилия, събирайки над 200 европейски клъстера и генерирайки над 1000 срещи);
 - Събития за намиране на подходящи партньори се организират с цел **срещане на клъстерни организации, които решават да си сътрудничат една с друга в полза на интернационализацията на МСП (извън ЕС) и за сътрудничество в единния пазар**. Събитията се обявяват на Европейската платформа за клъстерно сътрудничество.
- **Регистрацията в платформата ЕПКС (безплатно) дава достъп до услугите и партньорите ѝ.**

Повече информация на: <https://www.clustercollaboration.eu/>

Европейска клъстерна обсерватория

Европейската клъстерна обсерватория е единна точка за достъп до статистическа информация, анализи и картиране на клъстери и клъстерни политики в Европа, която е насочена предимно към лицата, разработващи политики на европейско, национално, регионално и местно ниво, както и ръководителите на клъстери и представителите на посредници за МСП.

Повече информация на:

http://ec.europa.eu/growth/smes/cluster/observatory_bg

ВАШАТА ЕВРОПА ПРЕДПРИЯТИЯ И SOLVIT

**БЪЛГАРСКИ КЛЪСТЕРИ,
РЕГИСТРИРАНИ В
ЕВРОПЕЙСКАТА
ПЛАТФОРМА ЗА
КЛЪСТЕРНО
СЪТРУДНИЧЕСТВО**

[Аутомобил Клъстер
България](#)

[Български Клъстер
Телекомуникации](#)

[CASTRA](#)

[Клъстер Зелен
Транспорт](#)

[Клъстер
Микроелектроника и
индустриални
електронни системи](#)

[Е-Бизнес клъстер](#)

[Индустриален клъстер
Електрообуви](#)

[Клъстер Зелена
Синергия](#)

[ИКТ Клъстер](#)

[ИКТ Клъстер Пловдив](#)

[Индустриален клъстер
Средногорие](#)

[Морски клъстер
България](#)



EU OPEN FOR BUSINESS

МАЛЪК БИЗНЕС – ГОЛЕМИ АМБИЦИИ



Вашата Европа Предприятия – http://europa.eu/youreurope/business/index_bg.htm

- Това е многоезичен уеб портал, предназначен да информира гражданите и бизнеса относно техните права и задължения на единния пазар в ЕС.
- Осигурява практическа информация за живота зад граница и бизнес условията.
- Пренасочва посетителите към други услуги за европейско и национално съдействие, ако е необходимо.
- Порталът е наличен на всички езици на ЕС (освен ирландски) + норвежки.

Каква информация може да се намери в портала?

- Това е специален раздел за бизнес, включващ информация за започване на бизнес в друга страна от ЕС; достъп до финансиране и средства; плащане на данъци; продажба и предоставяне на услуги в чужбина; наемане на персонал в друга страна от ЕС; покани за участие в тръжни процедури; изисквания към продукти и екологични стандарти.

Каква е ролята на този портал?

- Порталът „Вашата Европа“ е единната входна точка на ЕС за информацията относно правата на гражданите и фирмите.
- Порталът се редактира и управлява в сътрудничество с 15 отдела на Европейската комисия и е третият най-посещаван уебсайт на ЕС (17 милиона посещения за 2016 г.).

На 26 април Европейската комисия направи предложение за единен цифров общ портал, който е насочен към гражданите и фирмите в ЕС и който ще осигурява достъп до цялата информация на ниво ЕС и национално ниво, електронни процедури и услуги за съдействие на базата на търсенето от потребителите. Порталът „Вашата Европа“ ще е гръбнакът на този общ портал.

SOLVIT – http://ec.europa.eu/solvit/index_bg.htm

Какво е SOLVIT и с какво се занимава?

- SOLVIT е безплатна услуга от 2002 г., която се предоставя от националната администрация на всяка страна от ЕС, Исландия, Лихтенщайн и Норвегия.
- SOLVIT осигурява бързи и прагматични решения на граждани и фирми, когато срещат затруднения при пътуване или осъществяване на бизнес извън страната си в рамките на ЕС.
- Той е по-бърза неформална алтернатива на съдебно дело, официална жалба до Комисията или петиция.

Кога дадена фирма може да се обърне към SOLVIT?

- Ако компания (или самостоятелно заето лице или гражданин) има проблем с **обществен орган в друга страна от ЕС/ЕИО, който се отнася до правата ѝ (му) в ЕС.**

Кой решава проблемите?

- **Центровете SOLVIT** са създадени в националните администрации на всички държави членки на ЕС/ЕИО,



EU OPEN FOR BUSINESS

МАЛЪК БИЗНЕС – ГОЛЕМИ АМБИЦИИ



- Когато в SOLVIT бъде подаден сигнал, центровете SOLVIT на двете засегнати страни (откъдето е жалбоподателят и където е възникнал проблемът) ще се опитат да решат проблема заедно в рамките на **10 седмици**.

С какъв вид случаи се занимава SOLVIT?

- SOLVIT се занимава с всички трансгранични проблеми, свързани с четирите свободи на движение (на лица, стоки, услуги и капитали), и политиките, тясно свързани с тях (като данъчно облагане, заетост, социална политика и транспорт).

ДОСТЪП ДО ФИНАНСИРАНЕ – http://europa.eu/youreurope/business/funding-grants/access-to-finance/index_bg.htm

Програма COSME помага на фирмите в осигуряването на достъп до финансова помощ чрез мобилизиране на кредити и капиталови средства.

- COSME е програма на ЕС за конкурентоспособност на предприятията и МСП, която се изпълнява през периода 2014 до 2020 г. и има бюджет от 2,3 милиарда евро.
- Фирмите могат да кандидатстват чрез местни финансови институции като банки или капиталови инвеститори.
- В портала могат да бъдат намерени финансовите институции, осигуряващи кредити и капитали чрез COSME и други програми на ЕС.

Как работят на практика централните инструменти за финансиране на ЕС?

- МСП се подкрепят директно чрез финансови посредници.
- Повечето финансови инструменти на ЕС (COSME, InnovFin, EaSi, прозорец за МСП на плана „Юнкер“) се управляват от Европейския инвестиционен фонд (ЕИФ) от името на Комисията.
- ЕИФ е специализираната институция на общността за осигуряване на рисков капитал и гарантиране на финансови инструменти за МСП.



EU OPEN FOR BUSINESS

МАЛЪК БИЗНЕС – ГОЛЕМИ АМБИЦИИ



Централни инструменти за финансиране на ЕС

