

# Управление на кредити, просрочени вземания, правна рамка на търговските сделки в ЕС



28 юни 2012, Интер Експо Център, София, зала Мусала

## Тема 1: Правни действия за изпълнение на дължимите вземания в търговията в ЕС

Лектор: **Боряна Мусева**

09:00 - 09:30 *Регистрация*

### 09:30 - 09:45 **Възникване на валидно вземане по договор с търговец от ЕС**

- Преддоговорни отношения - Проверка на търговеца, Писмо за намерение, Меморандум за разбирателство, Преддоговорна отговорност
- Сключване на договор с търговец от ЕС - Определяне на приложимото право, Начини на сключване на договора, Език на договора и методи на комуникация, Форма на договора, Сключване на договор при общи условия;
- Практически примери

### 09:45 - 10:00 **Доброволно събиране на вземане по договор с търговец от ЕС**

- Договорни клаузи, улесняващи събирането на вземанията
- Обезпечения – основни видове
- Доказване на изпълнение
- Покана за доброволно изпълнение
- Практически примери

### 10:00 - 10:15 **Способи за събиране на вземане по принудителен ред**

- Алтернативно разрешаване на спорове
- Събиране на вземане по съдебен ред

### 10:15 - 10:45 **Събиране на вземания по съдебен ред според правото на ЕС**

- Избиране на процедура за събиране на вземането
- Определяне на компетентния съд
- Процедури по връчване на документи и събиране на доказателства
- Признаване и допускане до изпълнение на съдебно решение

10:45 - 11:15 *Кафе пауза*

### 11:15 - 12:00 **Тенденции в развитието на правото на ЕС относно трансграничното събиране на вземания**

- Проект за нов Регламент Брюксел I
- Проекти за създаване на договорно право на ЕС (PECL, DCFR, Common European Sales Law)
- Проект на Регламент за създаване на европейска заповед за запор на банкови сметки
- Директива 2011/7 ЕС относно борбата със забавяне на плащането по търговски сделки
- Актуални дела пред Съда на ЕС

12:30 - 13:30 *Обяд*

## **Тема 2: Управление на търговски кредити при трансгранични сделки в рамките на ЕС**

**Лектор: Веселин Илиев**

### **13:30 - 14:15 Управление на кредитния риск, своевременна реакция**

- Основни правила при оценка на риска, видове рискове
- Фирмено разузнаване, източници, събиране и проверка на информацията
- Правила за комуникация с клиента при забавено плащане
- Своевременни реакции
- Междукултурни различия
- Примери

### **14:15 - 15:15 Въведение в кредитния мениджмънт и системи за управление**

- Видове кредити и управлението им
- Източници на кредитиране
- Минимизиране и управление на просрочени плащания
- Увеличаване на печалбата чрез подходящо управление на задължения и събирания
- Роля на информационните технологии за намаляване на разходите при управление на задължения и събирания
- Примери

**15:15 - 15:30** *Кафе пауза*

### **15:30 - 16:30 Договаряне на условия за доставка и плащане**

- Опознаване на клиента
- Намаляване на зависимостта ни от клиент - „златната“ среда между големи и малки клиенти
- Видове външнотърговски договори, стандарти, особености
- INCOTERMS
- Първи сигнали за нередности, на какво да обърнем внимание
- Застраховане на стоков кредит, експортно застраховане, гаранции
- Културни особености, примери

### **16:30 - 17:30 Подготовка за международни събития и източници на информация**

- Подготовка за участие на международни панаири и изложения
- Подготовка за участие в делови мисии
- Събиране на пазарна информация, статистики
- Информация за обществени поръчки в ЕС
- Разглеждане на казус