

Кой начин за валидиране & финансиране да избира?

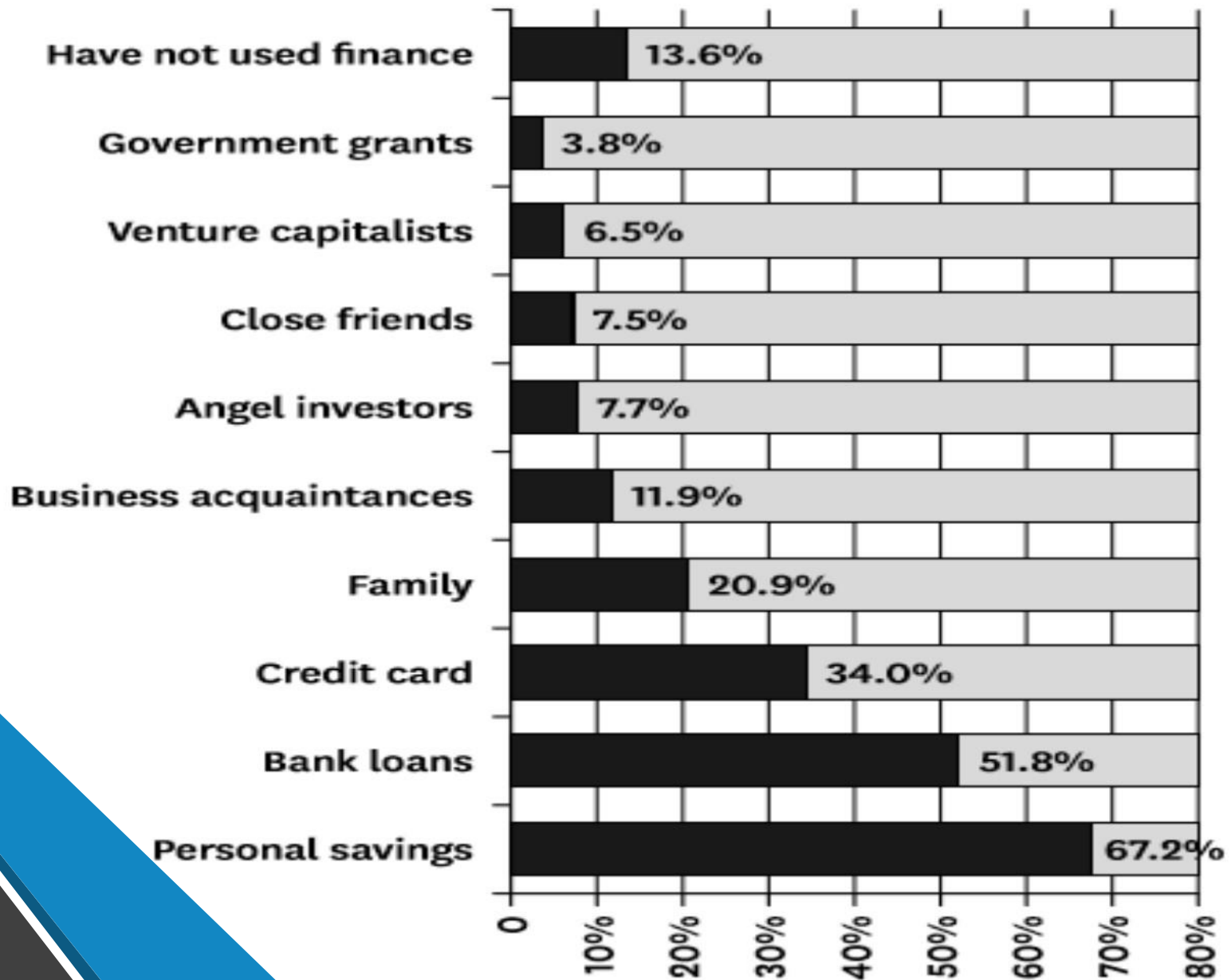
Инкубатор | Преакселератор | Акселератор |
Crowdfunding | ангел инвеститор | рисков инвеститор

prEXCELerator

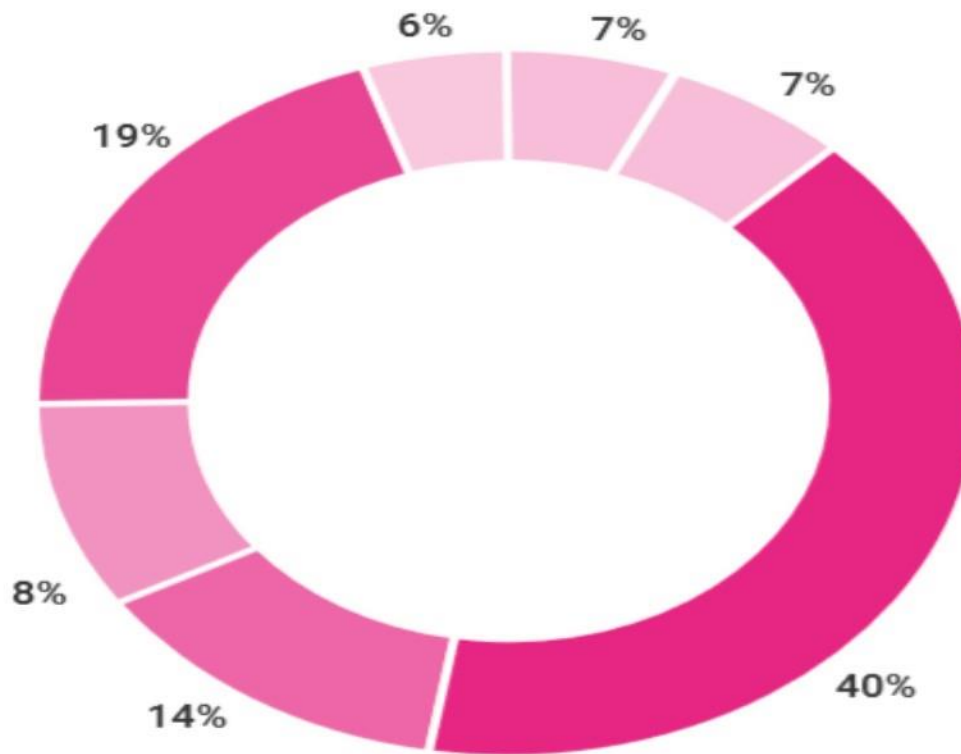


BULGARIA





Source: "How Entrepreneurs Get Funded and Get Funded," *Entrepreneurship Policy Digest*, Kauffman Foundation, June 2, 2015.



- 40% Частни спестявания на основателите
- 19% Без финансиране / "на мускули"
- 14% Частни инвеститори
- 8% Все още търсим начален капитал
- 7% Фондове на ЕС
- 7% Семейство и приятели
- 6% Друго

Въпрос 12: Кой беше основният източник на капитал за Ви?



Инкубатори & Акселератори

Инкубатор

- Ако идеята ви е в много начален етап и искате да я тествате по целенасочен начин
- **Физическо място – офис, coworking space**
- **Менторинг**
- **Времетраене: неограничено**
- **Инкубаторите не са свързани със стартапи в ранен етап. Някои специализират в компании на късен етап на развитие**
- **Не са толкова профилирани**

Акселератор

- Ако идеята ви вече е преминала инкубационната фаза: ясен бизнес модел
- Тестват се презумпции с критично значение
- Не предоставят офис на стартапите
- Много интензивен менторинг
- **Времетраене: от 2-3 седмици до 5-6 месеца**
- **Финансиране срещу % от стартап компанията**
- **Един VC фонд**
- **Профилиране**
- **Pitch или Demo Day**



ПРЕАКСЕЛЕРАТОРИ

- Наличен бизнес модел
- Тестват се презумпции от критично значение
- Много интензивен менторинг
- Времетраене: от 2-3 седмици до 5-6 месеца
- **Множество опции на финансиране**
- **Не взимат % от стартап компанията**
- **Работят и със стартапи в затруднение при пивот**
- **Множество източници на финансиране: VC, CVC, crowdfunding, микрофинансиране**
- Профилирани и непрофилирани
- Pitch или Demo Day



ЕДИН ГОЛЯМ ВЪПРОС

ФИНАНСИРАНЕ

ПАЗАР

АНГЕЛ ИНВЕСТИТОРИ

- По-малко от 1 % от US компаниите са получили своя капитал от VC фондове.
- Повечето, ако не всички средни стартап компании с висок потенциал за растеж са получили капитала си от ангел инвеститори.
- Ангел инвеститори са отделни физически лица, които са успешни собственици на бизнес или професионалисти, които предоставят на стартапи в ранна фаза капитал под формата на заем или дялово участие в компанията.

16 vs 1

USD 24.1 vs 48.3 bn

Deals 73,400 vs 4,356

Статистиката е за 2014 г.



КОИ СТАРТАПИ ПОЛУЧАВАТ ФИНАНСИРАНЕ ОТ АНГЕЛ ИНВЕСТИТОРИ?

- Компании, които са твърде малки, за да привлекат вниманието на VC фондове
- Компании, които са с твърде лимитиран потенциал за растеж на оборота във фазата си на зрялост, за да бъдат интересни за VC фондове
- Фирми, които биват считани за твърде рискована инвестиция за банкови кредити или за VC фондове

The four institutions that support startups

	Incubators	Angel investors	Accelerators	Hybrid
Duration	1 to 5 years	Ongoing	3 to 6 months	3 months to 2 years
Cohorts	No	No	Yes	No
Business model	Rent; nonprofit	Investment	Investment; can also be nonprofit	Investment; can also be nonprofit
Selection	Noncompetitive	Competitive, ongoing	Competitive, cyclical	Competitive, ongoing
Venture stage	Early or late	Early	Early	Early
Education	Ad hoc, human resources, legal	None	Seminars	Various incubator and accelerator practices
Mentorship	Minimal, tactical	As needed by investor	Intense, by self and others	Staff expert support, some mentoring
Venture location	On-site	Off-site	On-site	On-site

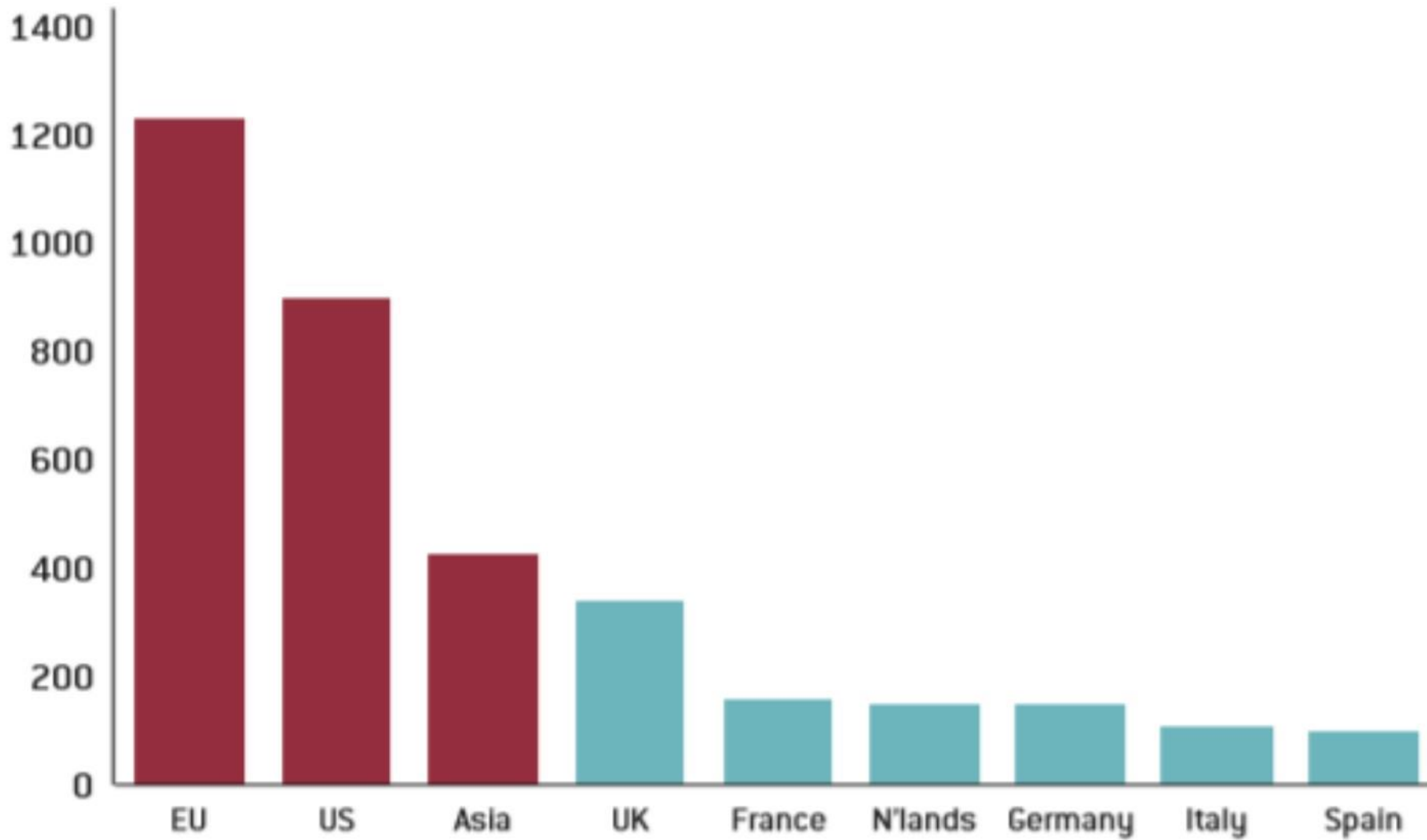
Source: Susan Cohen, "What Do Accelerators Do? Insights from Incubators and Angels," *Innovations* 8, no. 3-4 (2013): 10-15. Adaptations by Ian Hathaway.



CROWDFUNDING

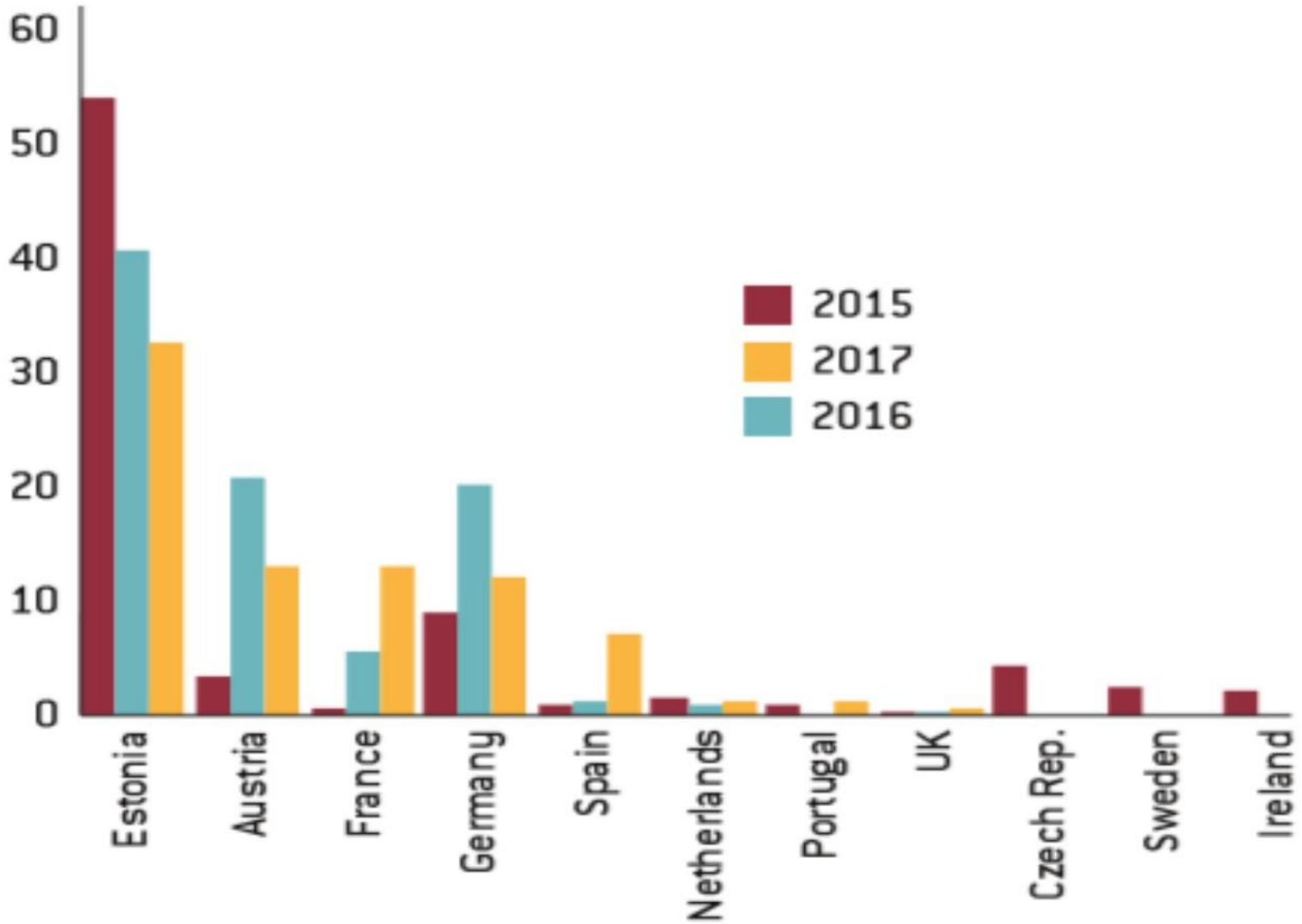
- Ако бизнес идеята ви има наистина широк B-2-C обхват
- Или дълбоко решение за тесен нишов пазар
- Множество индивидуални инвеститори
- Процент от компанията
- Изключително добро решение като маркетинг инструмент
- Алтернатива на традиционните форми на финансиране с банкови кредити

Figure 2: Number of platforms



... based on TAB, formerly Crowdsurfer. Note: by platforms' main operating locations, as of January 2018.

Figure 1: Cross-border activity of European platforms inside the EU (% of total raised)



Source: [unclear] based on TAB, formerly Crowdsurfer. Note: Only funded campaigns included.

CVCs

USD 50 bn vs 36 bn

2018 vs 2017

- България: Хакатони | ангел инвеститори
- Силно профилирани
- Инкубатори
- Хъбове

<https://prexcelerate.eu/>
<http://proptechbulgaria.eu/>



prEXCEerator

BULGARIA

