

Уважаеми Производители,

Американската фирма Amazing-4 LLC , създадена от предприемчиви българи, предлага на Вашето внимание възможност да достигнете до нови многобройни клиенти от САЩ и Западна Европа, използвайки удобствата на най-успешната платформа за онлайн търговия - Амазон.

Платформата на Амазон е създадена през 1994 г. От нейния старт до сега бележи непрекъснат ежегоден растеж. През последните няколко години има постоянен ръст на оборота с около 20% годишно, достигайки до \$136 000 000 000 (\$136 милиарда) годишен оборот за 2016-та година, като активните над 304 милиона потребителя са реализирали рекордните над 6 000 000 000 (6 милиарда) покупки на артикули през същата година.

За да започнете търговска дейност през платформата на Амазон са необходими време, опит и средства, които нашият екип може да Ви спести. Напълно безплатно ще изградим и ще обслужваме Вашия Онлайн Магазин в Амазон. А от Ваша страна ще бъде необходимо да предоставите Вашите продукти (които ще бъдат изпратени в складовете на Амазон) и да планирате стартов бюджет за вътрешна реклама в платформата на Амазон - чрез нея артикулът ще бъде позициониран на челните страници в съответната категория и ще натрупа рейтинг и ревата , които ще подпомогнат за редовното продаване на артикула .

Нашето възнаграждение ще се формира като добавка към цената, която ще бъде заплащана от крайния потребител.

Има два варианта на развитие на продуктите:

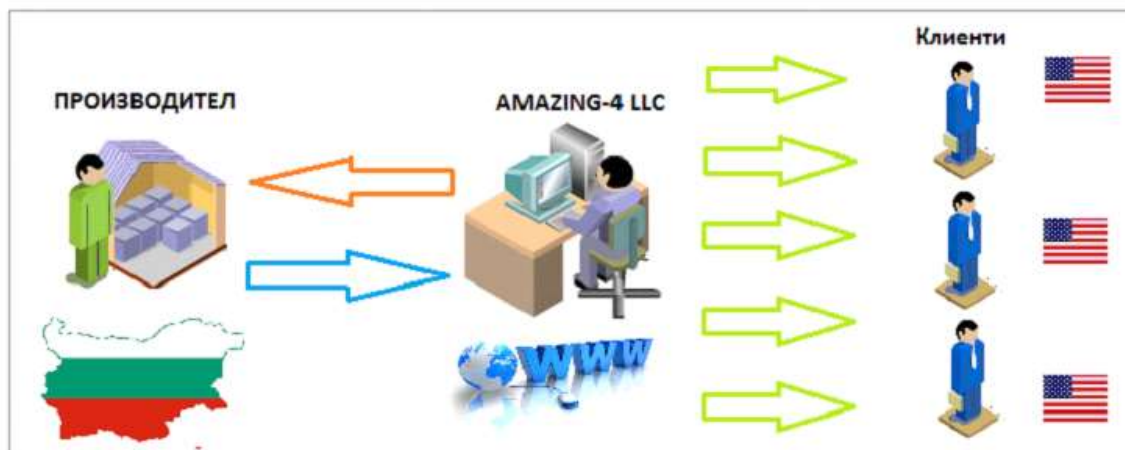
- Чрез предоставяне продукти на консигнация или отложено плащане на стоката.
- Разработване на Бранд и създаване на магазин в Амазон с ваша фирма - Нашето възнаграждение е 40 % от сумата преведена от Амазон. Пример за ценообразуване и изплащане на възнаграждение към нас: След оценка от нашите специалисти дали продукта има потенциал за развитие (подробен анализ, изследване на конкуренцията, разходи за реклама, транспорт, мита, такси и други фактори), от получения анализ изготвяме ценова стратегия. Например, ако Вашият продукт е с цена на едро 10\$, а след анализа на пазара сме преценили, че може да бъде продаван за 25\$ в платформата на Амазон, то при покупка от страна на клиент ще се получат следните резултати: 1. Клиентът заплаща 25\$ към Амазон; 2. След което Амазон задържа около 30% от стойността на сделката - в случая 7.5\$ (този комисион се определя от размерите и тежестта на артикула и се изчислява предварително); 3. На всеки 2 седмици Амазон прави банков превод към търговеца, като в тази ситуация от сделката ще бъдат преведени 17.5\$ = 25\$-7,5\$ ; 4. От преведената сума 17,5\$, нашето възнаграждение е в размер на 40% от нея, което в този случай е 7\$. Така в изложения пример за производителя остават 10,5\$.

На фиг. 1 и фиг. 2 ясно можете да разграничите разликите между стандартната търговия, която една фирма извършва, когато навлиза на нов пазар и опростения модел на работа, когато

изберете да партнирате с нас.



Фиг.1 Стандартна Търговия



Фиг.2 Модел при партньорство с нашата компания "Amazing-4" LLC

Ако изберете да работите с нас, ние ще се ангажираме с каузата, вашите продукти да достигнат възможно най-бързо до милиони нови клиенти на американския и европейския пазар.

Стъпките през които минава един продукт са:

1. Оценка от нашите специалисти дали продуктът има потенциал за развитие (подробен анализ, изследване на конкуренцията, ключови думи, разходи за реклама, транспорт, мита, такси и други фактори)
2. След като продуктът е одобрен. Възможно е повишаване на качеството, добавяне на допълнителни екстри към продукта, ребрандиране, смяна на опаковката и други промени, които ще допринесат за по-добра конкурентоспособност на продукта.

3. Copywriting.
4. Обработка на снимки и създаване видео съдържание.
5. Организиране и подготовка за изпращане на продукта към складовете на Амазон.
6. Маркетинг. Използване на изпитани маркетингови стратегии
7. Подсигуряване на служители за обслужване на клиентски запитвания (customer support).
8. Създаване на сайт за продукта.
9. Месечен отчет.

Нашата главна цел е да помогнем на българските производители да разширят своя бизнес и да започнат да реализират продажби на най-развитите и покупателни пазари в света, по възможно най-лесният и достъпен начин.

Свържете с нас за да започнем работа още днес!

*За фирмата и екипа: Amazing-4 LLC е създадена през 2015-та година, с основна дейност онлайн продажби през платформите на Amazon.com и eBay.com. За 2016г. фирмата реализира над 600 000 USD оборот. Екипът е се състои от млади, амбициозни специалисти, някои от които имат над 10г. опит в онлайн продажбите. Членовете на екипа са ситуирани в няколко държави: САЩ, Германия, България и Филипините.*

За контакти:

email: [amazing4llc@gmail.com](mailto:amazing4llc@gmail.com)

Мобилни телефони:

00359 884 34 60 78

001 508 266 5560

Адрес в САЩ:

4 Cedar str, ste.305

city: Wellesley

state: MA

Zip: 24801

USA

Адрес в България:

ул. Фредерик Жолио-Кюри 20

ет.7 офис 717

гр. София 1113

България