

РИСКОВО ФИНАНСИРАНЕ

В НАЧАЛЕН ЕТАП

Марин Илиев

Vitoshа Venture Partners

28 юни 2022

нашият мандат

25.9

милиона евро
размер на фонда

100

общ **брой** планирани
инвестиции

50K–1M

евро
размер на инвестициите

НАШИЯТ ЕКИП



ERIK ANDERSON
LA, USA



KAMEN BANKOVSKI
SOFIA, BULGARIA



MARIS PRI
TALIN, ESTONIA



MAXIM GURVITS
SOFIA, BULGARIA



NIKOLA STOYANOV
SOFIA, BULGARIA



PAUL WEINBERGER
VIENNA, AUSTRIA



MARIN ILIEV
SOFIA, BULGARIA



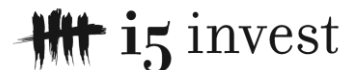
STOYAN NEDIN
SOFIA, BULGARIA

НАШИЯТ ОПИТ

членовете на нашия екип са инвестирали в **повече от 250 сделки** на обща стойност **над 200 милиона евро**



Deutsche
Asset Management



НАШИТЕ ИНВЕСТИЦИИ



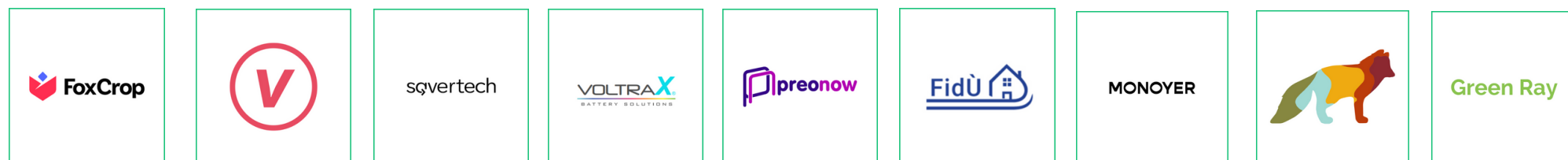
NulaBg GridMetrics Econic One Omnio Black Sea Film Augment TokWise Agrovar AECO Space myvi Dexycon



Quendoo Eirene Studio Petmall Elca.bg Softmedline Assen Aero Multispace Swipe.bg DAcademy TOM WeHugIt



Optoexpert Noviotic Bye Bye Stuttering Pellet Box Ecopolytech TraceTheTaste MeatMe Hobo Pet Buddy Vgan Sheetly



FoxCrop Voxxy Saver Tech Voltrax Preo Now Fidu Trade Monoyer Arctic Fox Green Ray

ДЯЛОВИ ИНВЕСТИЦИИ И РИСКОВ КАПИТАЛ

Дялово инвестиране

- инвестиции в частни фирми (нелиствани на борси) срещу дялово участие в дружеството - % от собствеността

Рисков капитал

- вид дялово инвестиране
- на ранен етап / в млади компании
- с цел развитието и комерсиализацията на нови продукти и услуги



КАКВО ТЪРСЯТ ИНВЕСТИТОРИТЕ

- ✓ силен екип с дълбоки познания за пазара и подходящ опит
- ✓ бързо растящ пазар и/или потенциал за продажби в чужбина
- ✓ собствена технология или други разграничители
- ✓ атрактивен и скалируем бизнес модел
- ✓ доказан продукт/услуга или ангажирани първи клиенти (при стартиращи компании)
- ✓ подход към клиента и лоялна клиентска база (при по-късни етапи)
- ✓ атрактивна оценка на компанията

КАКВО ВИ Е НУЖНО

презентация

- проблем / нужда
- решение / продукт /услуга
- пазар (размер, ръст)
- бизнес модел
- конкуренция
- стратегия за продажби
- екип
- постижения
- търсена сума

финансови прогнози

- приходи
- разходи по пера
- оперативна печалба
- инвестиции
- за 2-3-5 години

какво да очаквате

процес

- няколко срещи
- писмени въпроси
- събиране на документи
- правна проверка (due diligence)
- финансова проверка
- съгласуване на договор
- получаване на средствата

условия

- пари срещу миноритарен дял
- достъп до информация
- ликвидационна преференция
- право на вето за важни решения
- защитни права (ROFR, tag, drag)
- право на изход

добавена стойност

- **подобряване на корпоративното управление** и вземането на стратегически решения
 - участие в Борд на Директорите, стратегия, най-добри практики
- **подсилване на управленския екип** – мониторинг на представянето на мениджмънта и участие в наемането на ключови служители, членове на борда, съветници
- **стимулиране на екипа** чрез споделяне на дял под формата на опции – съгласуване на интересите на различни заинтересувани страни
- **достъп до глобална мрежа от контакти** – допълнителни знания и отваряне на врати към потенциални партньори, клиенти или мениджъри
- допълнителни възможности за **пазарни проучвания, консултанти**
- организиране на **следващи финансираия** и привличане на други инвеститори
- помощ при **сливания и придобивания** – използвайки опита на екипа на фонда
- подготовка и постигане на оптимално **излизане от инвестицията**

МЕСТНИ ФОНДОВЕ

accelerator

early stage

growth equity



€200 -1K



€250k -3M



€200k -3.5M



€250K -2.5M



€250k -2.5M



€1M -2M



€150k -2M



€200k -1M



€30k -1M



€50k -1M



€200 - 500K



€5M -10M



€3M -10M



€2.5M -10M



€1M -7M



€750k -3.5M

благодаря

 marin@vitosha.vc

 www.vitosha.vc