

РЕШЕНИЯ ЗА ТРАНСГРАНИЧНО ТЪРГОВСКО ФИНАНСИРАНЕ

ПОДОБРЯВАНЕ НА ЛИКВИДНОСТТА И СТИМУЛИРАНЕ НА РАСТЕЖА В
МЕЖДУНАРОДЕН МАЩАБ

НАШЕТО МЕЖДУНАРОДНО ПРИСЪСТВИЕ

- Централа в Германия
- 20 офиса в 14 държави и присъствие на 4 континента
- Над 20 г. опит в търговското финансиране

Ние комбинираме глобален мащаб с познаване на местните пазари и ключови сектори.

Нашата международна мрежа ни дава възможност:

- да работим с клиенти от двете страни на веригата
- да предлагаме съдействие от експерти на място
- да създадем кредитни линии за фирми, базирани в голяма част от света, извършващи разплащания в EUR, USD, GBP и други валути.

Кои дестинации финансираме?

Като допълнение към регионите, които традиционно покриваме – **Северна Америка и Европа**, ние предлагаме финансиране на износители към **Близкия Изток, Австралия, Южна Америка, Азия и Африка**.



НАШИТЕ УСЛУГИ

Експортен Факторинг при Доставка на Разсрочено Плащане

- Този финансов инструмент помага на компаниите - доставчици да ускорят своите парични потоци, да подобрят събираемостта и да контролират риска от фалит на техните клиенти. Получавайки финансиране за своите търговски вземания, доставчиците имат бърз достъп до растящ източник на капитал, за да поемат големи поръчки и по този начин да финансират растежа на фирмата си.

Supply Chain Finance (Финансиране веригата на доставки)

- В допълнение към предлаганото факторинг финансиране, **Tradewind** може да финансира част от веригата на доставки на дадена компания. Ние използваме техники за финансиране и намаляване на риска, за да оптимизираме управлението на оборотния капитал и ликвидността за даден доставчик.

ЕКСПОРТЕН ФАКТОРИНГ БЕЗ РЕГРЕС

Що е то ?

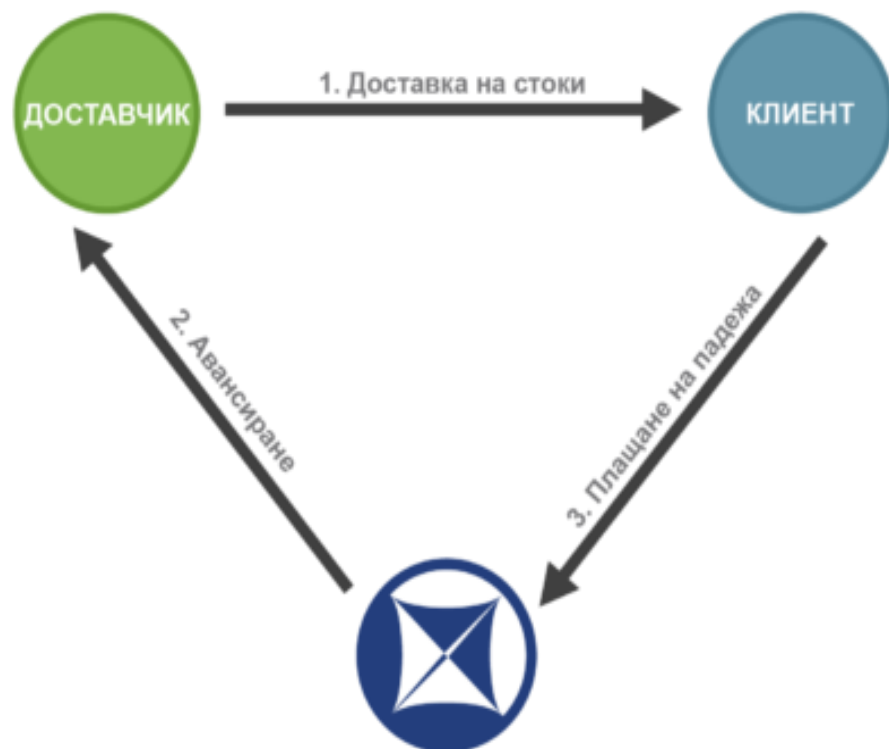
Това е търговско финансиране на продажби в условията на отложено плащане, при което Факторът предоставя на доставчика финансиране на бъдещите му вземания от клиенти, чрез отпускане на кредитно-застрахователни лимити за платците/купувачите по факторинг.

Какво включва ?

- **Ликвидни средства:** Чрез закупуване и прехвърляне на вземанията на доставчика от конкретни негови платци/купувачи към Фактора, за които има одобрени кредитно - застрахователни лимити и финансиране на доставчика до 90% от фактурна стойност. След падежа на вземането ние събираме нейната стойност от клиента Ви. След като фактурата бъде платена по сметката на Фактора, Вие получавате остатъка.
- **Покритие на Риска (без-регрес):** В ролята си на посредник между купувач и доставчик ние елиминираме напълно кредитния риск, като покриваме риска от неплатежоспособност и фалит на купувача.
- **Събиране и Известяване:** Нашите специалисти на място работят като Ваш изнесен офис и се грижат за събиране, управление и завеждане на Вашите търговски вземания. Ние също така поемаме ролята на Вашия отдел за контрол на риска и следим платежоспособността на Вашите клиенти.

ЕКСПОРТЕН ФАКТОРИНГ БЕЗ РЕГРЕС

КАК Е ВЪЗМОЖНО ТОВА ?



Експортен Факторинг при Доставка на Разсрочено Плащане

- **Tradewind** проверява кредитоспособността на Вашия клиент и отпуска лимит за него;
- **Tradewind** купува Вашите вземания и ги финансира;
- **Tradewind** поема управлението и събирането на вземанията;
- В случай, че Вашият клиент не може да плати поради фалит, **Tradewind** ще покрие загубата (факторинг без регрес).

Benefits of International Factoring and Trade Finance – Case Studies

Продажба с отложено плащане

I. Стандартна процедура (пример с 40 дни)

1. Купувачът прави поръчка при доставчика с условие за 40 дни отложено плащане

**S**

2. Доставчикът доставя стоките

**B**

3. Плащане след 40 дни



II. Предимства и недостатъци на отложеното плащане



1. Предимства за купувача

- Получава стоков кредит
- Няма нужда да разполага със собствени оборотни средства в момента на доставката

2. Недостатъци за доставчика

- Отложеното плащане ангажира финансов ресурс
- Несигурност на плащането
- Възможни проблеми при събиране на вземането

Финансиране при отложено плащане с *Factoring*.

Как е възможно това ?

а. Триъгълна връзка



Каква е ползата от Факторинг ?

Подобрена ликвидност

- Увеличен оборотен капитал
- Бързо разплащане с доставчиците
- По-бързо обслужване на банковите кредити
- Подобрено планиране

Увеличена конкурентноспособност

- Разсроченото плащане вече не е проблем
- Възможност за изпълнение на нови и по-големи поръчки
- Привличане на нови клиенти
- Намаляване на риска чрез кредитно застраховане

ЕКСПОРТЕН ФАКТОРИНГ БЕЗ РЕГРЕС

Предимства за доставчика!

- Вие получавате плащане в рамките на 24-48 часа от изпращане на фактурите или в някои случаи по-бързо, вместо след седмици или месеци;
- Нашите услуги не са заем и поради тази причина нашето финансиране не стои като заем в отчетите на фирмата;
- Отпада нуждата от ипотека или други обезпечения за оборотен кредит;
- Ние основно финансираме на база качеството на клиентите Ви, а не на финансовите Ви отчети;
- Нашето финансиране може да расте заедно с растежа на поръчките и продажбите на фирмата Ви;
- Вие сте максимално улеснени, тъй като ние се грижим за събиране и управление на вземанията Ви;
- Вие получавате спокойствие, защото ние следим кредитоспособността на Вашите клиенти и поемаме риска от неплащане в случай на неплатежоспособност и фалит;
- Вие може да предложите по-дълго разсрочено плащане и така да спечелите по-големи клиенти;
- Процесът на кандидатстване и отпускане на финансиране са по-лесни от кандидатстването за банков заем;
- Нашите експерти на място са запознати с изискванията на всяка страна, в която оперираме.

Експортен Факторинг на база Документно Инкасо

КАК Е ВЪЗМОЖНО ТОВА ?

Експортен Факторинг на база Документно Инкасо

Ако продажбата Ви се базира на документно инкасо, **Tradewind** ще финансира фактурите Ви и ще се погрижи за цялата процедура по получаване на парите.



ЕКСПОРТЕН ФАКТОРИНГ НА БАЗА АКРЕДИТИВИ

КАК Е ВЪЗМОЖНО ТОВА



Експортен Факторинг на База на Акредитиви

Вашият клиент открива Акредитив в полза на **Tradewind**, по този начин сте гарантирани, че ще получите плащане ако условията на акредитива бъдат изпълнени.

Supply Chain Finance

ФИНАНСИРАНЕ ВЕРИГАТА НА ДОСТАВКИ

Като допълнение към предлагания Експортен Факторинг, **Tradewind** може да финансира веригата за доставки.

За средни и големи компании, **Tradewind** може да предложи програми за финансиране на техните доставчици. Тези програми са истинска “win-win” ситуация и за двете страни тъй като предлагат на доставчика достъп до бърза ликвидност, а купувачът (клиентът) получава по-дълго разсрочено плащане.



SUPPLY CHAIN FINANCE

Предимства!

- Нашите финансови програми ще Ви помогнат да подобрите оборотния си капитал като предлагат финансови решения и на Вашите партньори по цялата верига;
- Вие ще можете да увеличите срока на плащане към своите доставчици, като същевременно избегнете такси и комисиони за откриване на акредитиви, а Вашите доставчици ще могат да ползват финансиране, отговарящо на техните нужди, по-ниски финансови разходи и бърз достъп до финансиране;
- Формалностите са сведени до минимум, дори когато се работи с много доставчици;
- Ние предлагаме финансиране на чуждестранните Ви доставчици на база на Вашата кредитоспособност и финансова стабилност;
- Вашите доставчици получават бързо разплащане на ниска цена;
- Вашите доставчици получават допълнителна ликвидност, което им позволява да осигурят постоянни доставки и увеличат производството.

НАШИТЕ КЛИЕНТИ



Tradewind Финансира

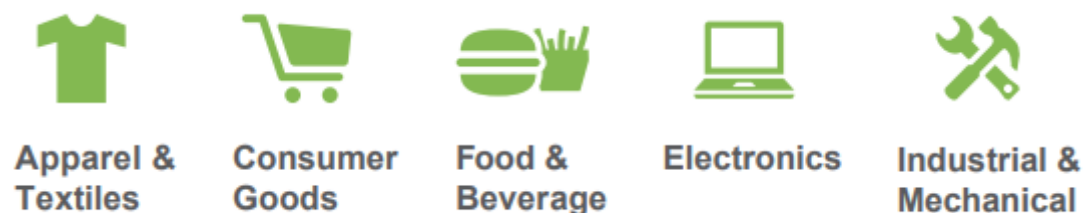
- Производители
- Търговци на едро
- Дистрибутори
- Вносители & Износители
- Фермери & Преработватели
- И други

Сектори, които обслужваме

- Конфекция & Текстил
- Храни & Напитки
- Електроника
- Производство & Машиностроене
- Автомобилна индустрия
- И други

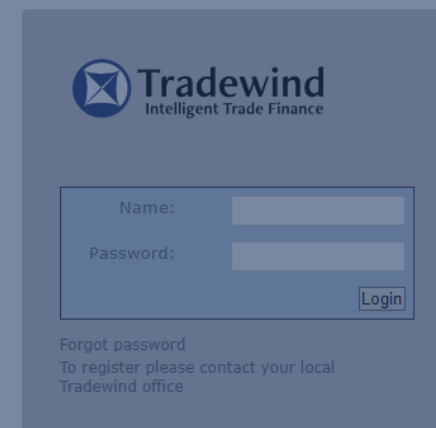
Типични Параметри за Сделка

- Годишен факторинг оборот: минимални очаквания около 1 млн. евро приходи от експорт
- поне 2-ма платци (дебитори)
- Презгранични продажби
- Доставка на стоки/услуги

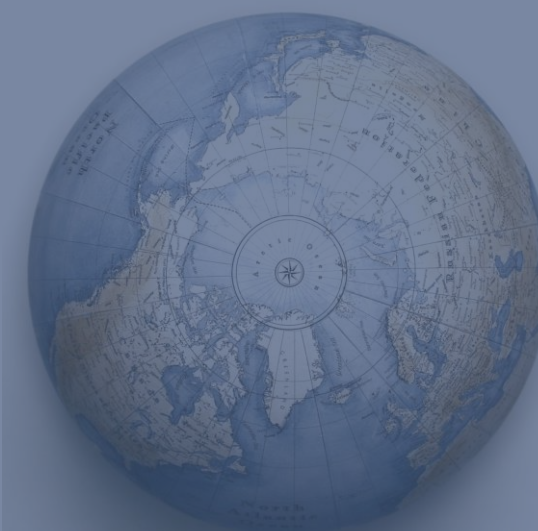


- Съставя се първоначално портфолио от купувачи с възможност за добавяне на нови;
- Ценообразуването и таксите се базират на оценка на риска, обема на очаквания факторинг оборот, условията на плащане и включват фиксирани и променливи компоненти.
- Портал за клиентски достъп

Защитената уеб–базирана платформа на **Tradewind** позволява безопасен достъп до актуализирана информация за Вашите купувачи по факторинг, техния кредитен рейтинг, кредитни лимити и детайли по всички парични движения във вашия акаунт, както и месечните фактури за разходите;



The image shows a login interface for Tradewind. At the top is the Tradewind logo and name. Below it is a form with two input fields: 'Name:' and 'Password:'. To the right of the 'Password:' field is a 'Login' button. Below the form, there is a link for 'Forgot password' and a note stating 'To register please contact your local Tradewind office'.



Благодарим Ви за вниманието!

Ще се радваме да се свържете с нас за да коментираме възможностите за съвместна работа.

Десислава Йорданова
Мениджър Продажби

Desislava Yordanova

Sales Manager

Tradewind Factoring Ltd.

p: +359 2 939 10 10 fax: +359 2 939 10 19 m: +359 892 294 932

a: Blvd. Patriarh Evtimiy 19B, Sofia, BG-1142

w: tradewindfinance.com e: d.yordanova@tradewindfinance.com

Рафи Ширинян
Регионален кредитен директор и
управител „Трейдуинд Факторинг“ ЕООД

Rafi Shirinyan

Regional Credit and CEO Bulgaria

Tradewind Factoring Ltd.

p: +359 2 939 10 10 fax: +359 2 939 10 19 m: +359 892 294 935

a: Blvd. Patriarh Evtimiy 19B, Sofia, BG-1142

w: tradewindfinance.com e: r.shirinyan@tradewindfinance.com