Обобщени резултати на европейско ниво

Европейският бизнес остава устойчив, но му липсва увереност

На пръв поглед има реални основания за предпазлив оптимизъм. Европейската бизнес общност показа забележителна устойчивост при справянето със сътресенията през последните години и тази устойчивост заслужава признание. Но устойчивостта не е равнозначна на динамично развитие. А Европа, която само устоява на трудностите, не е Европа, която води напред.
Предприемачите казват, че все още не са убедени в устойчивостта на сегашното подобрение. Предпазливостта им е основателна.

Президентът на EUROCHAMRES, Владимир Длоухи/ :

Предизвикателствата, които те посочват, са добре познати както на отговорните за политиките в ЕС, така и на предприемачите в цяла Европа. Разходи за енергия, които правят европейската промишленост неконкурентоспособна на световните пазари. Регулаторна и административна тежест, която поглъща ресурси, които биха били по-полезни за растежа. Разходи за труд и недостиг на квалифицирани кадри, които ограничават наемането на служители дори когато поръчките се увеличават. Условия за финансиране, които остават твърде ограничителни за инвестиционните амбиции на малките предприятия. И търговски бариери — както в рамките на единния пазар, така и извън него — които пречат на предприятията да разгърнат пълния си потенциал.
Тези теми не са нови. Новото е неотложната необходимост от действия. Европа не може да си позволи пореден цикъл на установяване на проблемите без постигане на конкретни резултати, нито да отслабва самите инструменти, предназначени да осигурят тези резултати. Показателен пример са текущите преговори по следващата многогодишна финансова рамка. Предложенията за непропорционално големи съкращения на средствата за ECF изпращат погрешен сигнал. ECF е основният инструмент на Европа за подкрепа на малките и средните предприятия, за намаляване на риска при частните инвестиции и за запазване на иновациите и качествените работни места на континента. Съкращаването на средствата за него сега би било стратегическа грешка, за която бизнесът ще плаща дълго след приключването на преговорите.

✓ Предизвикателства пред европейския Бизнес през 2027 г.

Трите най-големи бизнес предизвикателства за следващата година, посочени от респондентите на EES2027, са:

1. Разходи за енергия

2. Регулаторна тежест

3. Разходи за труд.

✓ **<u>Основни констатации от резултатите на европейския бизнес:</u>**

• Очаква се продажбите на вътрешния пазар да нараснат през 2027 г. в резултат на нарастващото вътрешно търсене, като очакванията надхвърлят средното равнище за последните десет години.
• Очаква се износът да нарасне през 2027 г., като очакванията са положителни и леко надхвърлят дългосрочните средни равнища.
• Перспективите за заетостта остават без промяна, с отрицателни очаквания за четвърта поредна година, отразяващи високите разходи за труд и несъответствието между наличните и търсените умения.
• Очакванията за инвестициите са по-малко негативни в сравнение с предходните две години, но остават под историческите средни равнища.
• Очаква се бизнес доверието да се понижи незначително през 2027 г., като спадне под средното си равнище за последните десет години.

✓ **<u>Основните предизвикателства</u>**, пред които предприемачите очакват да се изправят през 2027 г., са:

- разходите за енергия и достъпът до суровини на приемливи цени
- регулаторната и административната тежест
- разходите за труд.